

УДК 338.012

**СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПАРТНЕРСТВО БАНКОВ И ПРЕДПРИЯТИЙ
КАК ОСНОВА РАЗВИТИЯ ТЕКСТИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ**

**STRATEGIC PARTNERSHIP OF BANKS AND ENTERPRISES
AS A BASIS FOR TEXTILE INDUSTRY DEVELOPMENT**

О.А.КОРНИЛОВА
O.A. KORNILOVA

(Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых)
(Vladimir State University named after Alexander and Nikolai Stoletovs)
E-mail: olgakornilova2006@yandex.ru

В статье рассматриваются предпосылки формирования стратегического партнерства банковского сектора и предприятий текстильной отрасли как основы для преодоления внешних рисков и формирования устойчивого тренда развития текстильной отрасли.

In the article, the author describes preconditions of strategic partnership formation of the banking sector and textile industry enterprises as a basis for risk management and forming sustainable trend of development of textile industry.

Ключевые слова: техническая рецессия, волатильность рынков, геополитическая нестабильность, структурные диспропорции, стратегическое партнерство, банковский сектор, инвестиционный мониторинг.

Keywords: technical recession, market volatility, geopolitical instability, structural disproportion, strategic partnership, banking sector, investment monitoring.

В настоящее время ключевой задачей для всех уровней власти является нахождение путей повышения темпов экономического роста до уровня не ниже среднемирового. При этом экономический рост должен быть здоровым, то есть обеспечивать устойчивое развитие в среднесрочной перспективе и сопровождаться структурной модернизацией отраслей промышленности. Выбор модели роста должен опираться на тщательный учет существующих рисков и факторов.

По оценкам Министерства экономического развития РФ уже второй квартал 2014 г. наблюдается снижение валового внутреннего продукта на уровне 0...0,1%, то есть происходит техническая рецессия. Как отмечают аналитики, в этой ситуации нет ничего неожиданного. Причиной подобной ситуации являются:

во-первых, исчерпание возможностей восстановительного роста после кризиса 2007-2009 гг.;

во-вторых, рекордная (после кризиса) волатильность мировых рынков капитала, которая усугубляется нерешенными долговыми проблемами США и Евросоюза, а также замедлением темпов экономического роста Китая. Кроме того, на финансовые рынки и рынки энергетических ресурсов оказывает воздействие геополитическая нестабильность, спровоцировавшая отток капитала из России. Следует отметить, что политические риски приобретают стратегический характер в периоды кардинальных смен основ государственного строя, форм собственности и характера экономики. В теории безопасности эти периоды могут быть охарактеризованы возникновением неустойчивости и бифуркаций в политической сфере;

в-третьих, структурные диспропорции, сложившиеся в стране за последние годы,

которые проявляются в дефиците рынка труда ряда регионов России при высоком среднем уровне доходов населения. Бизнес испытывает огромный дефицит квалифицированных кадров, обусловленный развалом системы образования и постоянным перемещением кадров в поисках более легкого дохода, не подкрепленного профессиональным ростом. Увеличивается отток кадров из производственной сферы в сферу услуг и торговлю, то есть в обслуживание. Сокращение объемов производства в регионах усиливает миграцию населения в крупные города, а также приток эмигрантов из других стран, что увеличивает рост преступности;

в-четвертых, проблемы, связанные с ростом внешней задолженности российских регионов в несколько раз за последний год.

Санкт-Петербургский экономический форум назвал все эти проблемы кризисом доверия. До недавнего времени центральными, хотя далеко не единственными, ограничениями для экономического развития были коррупция и медленные темпы приватизации. Результатом первой была и остается низкая возможность получить отдачу от сделанных инвестиций, а второй – недостаточно высокая эффективность крупных российских компаний. Теперь в дополнение к этим трудностям добавился кризис доверия, делающий инвестиции в отрасли российской экономики еще более дефицитными, а заимствования – дорогими.

В этом случае меры антициклической политики могут служить лишь временным дополнением к пакету ключевых для этого этапа экономического развития реформ. Они необходимы не с точки зрения возобновления устойчивого роста, а, скорее, для того, чтобы попытаться выиграть время, за которое крайне важно начать проводить

структурные реформы и решать центральные проблемы.

Однако сложность состоит в том, что проблема плохого инвестиционного климата, перешедшего, как уже говорилось, в кризис доверия, вряд ли может быть решена относительно быстро и, вероятно, потребует дополнительных временных затрат.

Каковы перспективы экономического развития страны и ее регионов, каковы главные факторы этого развития? Перспективы можно разделить на краткосрочную и долгосрочную составляющие. В долгосрочной перспективе необходима иная социально-экономическая стратегия, в основе которой лежит развитие стратегического партнерства банковского сектора и традиционных базовых несырьевых отраслей материального производства, реализующих инновационные стратегии.

Для реализации данной стратегии важно решить целый комплекс проблем.

Во-первых, обеспечить реальный сектор дешевыми длинными деньгами внутри страны (по ставке инфляции плюс 1%). Важнейшую роль в этом процессе должны сыграть крупные системообразующие банки. Этим банкам принадлежит 90% активов банковской системы страны, ликвидность которой они призваны обеспечивать. Системообразующий банк – это инвестиционно-активный, надежный банк, неплатежеспособность, банкротство которого может не только привести к кризису платежной системы страны, но и повлечь системный банковский кризис.

На системообразующих банках завязана почти вся денежно-финансовая система страны. Такая зависимость определяется прежде всего тем, что "уполномоченные" банки, практически монопольно обслуживая разнообразные финансовые нужды государства, являются его универсальными финансовыми агентами. Владение, пользование и распоряжение государственными финансами – главная родовая привилегия и основная общественная функция системообразующих банков. Другая важнейшая функция "олигархических" банков – финансовое (расчетно-кассовое) обслуживание значительной части субъектов россий-

ской экономики. В числе клиентов этих банков – десятки тысяч частных, смешанных (полугосударственных) и государственных предприятий и организаций, среди которых практически все крупнейшие промышленные предприятия России.

По словам Президента РФ, которые прозвучали на Санкт-Петербургском экономическом форуме, будет увеличена капитализация системно значимых российских банков, в том числе через конвертацию субординированных кредитов в привилегированные акции этих банков. Это позволит расширить возможности по кредитованию экономики и снизит стоимость кредитов.

Во-вторых, обеспечить развитие импортозамещения и возвращение "собственного рынка национальным производителям", в том числе, занимающимся производством программного обеспечения, радиоэлектронного и энергетического оборудования, текстиля и работающим на рынке продовольствия. Для этого будет создан фонд развития отечественной промышленности. Речь также идет и о том, чтобы закупать товары для государственных нужд у отечественных товаропроизводителей.

В-третьих, разработать формальные критерии для предоставления налоговых льгот greenfield- проектам, предполагающим строительство бизнеса с нуля, в рамках капитальных вложений в бизнес. Компаниям, применяющим доступные экологически чистые технологии, создать условия для развития.

В-четвертых, обеспечить улучшение институциональных условий ведения бизнеса в России, для чего необходимо принять целый комплекс нормативно-правовых документов.

В такой макроэкономической обстановке развитие текстильной индустрии отличается некоторым своеобразием. Как отмечают специалисты исследовательского коллектива Института анализа предприятий и рынков НИУ ВШЭ, это своеобразие сводится к следующему[1]:

- типичное предприятие текстильной отрасли отличается средними размерами и

испытывает проблемы, связанные с оттоком рабочей силы в другие отрасли;

- половина предприятий отрасли занята разработкой новых технологий при одновременном упрощении структуры текстильных предприятий (передача части функций на аутсорсинг, например, транспортировки продукции);

- собственность текстильных предприятий отличается высоким уровнем концентрации и закрытости, что не страхует эти предприятия от смены собственников (за последние годы смена владельцев состоялась на каждом пятом предприятии);

- подавляющее большинство предприятий работает на рынок собственного региона, что тормозит рост производительности труда и темпы роста производства;

- зависимость от поставок сырья из стран СНГ и дальнего зарубежья;

- высокая коррупционная составляющая, являющаяся дополнительным фактором, препятствующим приходу инвесторов. По масштабам инвестиций предприятия текстильной отрасли проигрывают большинству быстрорастущих экономик (средняя величина капитальных вложений не превышает 20 млн. руб. в годовом измерении).

Таким образом, в текстильной промышленности формируются группы застойных предприятий. Данному процессу способствуют и низкая доступность кредитных ресурсов, растущие требования к залогу, необходимость надежной кредитной истории, длительные процедуры согласования кредитных условий.

Выходом из сложившейся негативной ситуации могло бы стать формирование стратегического партнерства крупных банков, работающих в регионе, и предприятий текстильной отрасли. Концепция партнерства предполагает единство трех составляющих институциональной, организационной и финансово-экономической.

Институциональная составляющая сводится к разработке и законодательному оформлению различных вариантов залога, упрощению процедуры кредитования, разработке стандартных технологий и усло-

вий кредитования текстильных предприятий, определению видов кредитных продуктов, типового пакета документов для оформления кредита и т.п.

Организационная составляющая предполагает вовлечение в процесс партнерства региональных органов власти путем создания специальной структуры – регионального центра инвестиционного мониторинга, целью которого является создание дополнительных стимулов инвестиционной активности предприятий и расширение сферы приложения банковского капитала. Через него региональные власти могли бы публиковать стратегический план инвестиционного развития и предоставлять информацию об инвестиционных проектах, в том числе и с долевым участием. Эта структура стала бы серьезным подспорьем в установлении и развитии в регионе интеграционных связей предприятий и банков.

Финансово-экономическая составляющая заключается, прежде всего, в увеличении объема финансовых средств в федеральном и региональных бюджетах, направляемых на развитие системы гарантийных фондов (это наиболее действенная косвенная форма государственной поддержки предприятий), а также объема средств на субсидирование процентных ставок по кредитам (до 40...60% процентной ставки). Следует приложить все возможные усилия для привлечения дополнительных источников финансирования (за счет международных финансовых институтов).

ЛИТЕРАТУРА

1. Ключевые проблемы развития легкой промышленности в России и способы их преодоления: аналит. отчет / отв. ред. сер. В. В. Радаев; Нац. исслед. ун-т "Высшая школа экономики"; Лаб. экон.-социол. исслед. – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2013.

Рекомендована кафедрой менеджмента и маркетинга. Поступила 02.07.14.