

УДК 657.6

**ТЕХНИЧЕСКОЕ ПЕРЕОСНАЩЕНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ
ТЕКСТИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
НА БАЗЕ ЛИЗИНГОВОГО МЕХАНИЗМА****К.М. МАРКОВ***(Ивановская государственная текстильная академия)**

Проблема кризиса предприятий отрасли текстильной промышленности во многом определяется состоянием основных производственных фондов и эффективностью форм финансирования технического переоснащения.

Одной из форм финансового инструмента для обновления парка технологического оборудования является финансовый лизинг. Отличительной чертой финансового лизинга, по сравнению с другими способами инвестирования, является то, что предприятию предоставляется не денежный ресурс, являющийся большим дефицитом, а средства производства, которые практически сразу включаются в производственный процесс.

Финансовый лизинг, широко распространенный в мировой практике, постепенно получает признание в российском бизнесе. Вместе с тем, использование данного финансового инструмента для предприятий текстильной отрасли в значительной степени сдерживается отсутствием качественного механизма реализации этого процесса и широким распространением бюрократических преград.

Анализ литературных источников по вопросам использования финансового лизинга показал, что большая часть исследований, как правило, затрагивает вопросы создания и функционирования лизинговых компаний или стратегического развития лизинга в России и за рубежом.

Разработке механизма обновления парка технологического оборудования на

предприятиях текстильной промышленности России за счет финансового лизинга не уделялось должного внимания. Большинство лизинговых компаний в меняющихся условиях рынка придерживаются малоэффективных стереотипов лизинговых сделок, в то время как рациональная организация лизингового процесса во многом определяет результаты эффективной хозяйственной деятельности предприятий – лизингополучателей.

При сложившейся возрастной структуре производственного оборудования на текстильных предприятиях, его физическом и моральном износе объем инвестиций явно недостаточен для осуществления эффективной структурной политики и обновления производственных фондов.

Подобное относится и к инструменту "льготной нормы амортизации", который получил распространение в отрасли в последние 5...7 лет.

Использование последнего инструмента хотя и решает в определенной степени проблему дополнительного источника финансирования для обновления производственных фондов, но одновременно приводит к снижению главного экономического показателя успешной работы предприятия – прибыли и создает искусственные предпосылки снижения налоговых отчислений во все виды бюджета. Последнее в определенной степени ставит под угрозу финансовую безопасность отечественной экономики.

* Работа выполнена под руководством проф., докт. экон. наук С.В. Гориновой.

В настоящее время, в условиях существенного уменьшения в России рынка долгосрочного кредитования, финансовый лизинг может рассматриваться в качестве эффективного направления обслуживания инвестиционного процесса.

Лизинг, как капиталосберегающая форма инвестиций, в последние годы стал неотъемлемой частью экономики большинства промышленно развитых стран. Так, удельный вес лизинговых операций в общих объемах инвестиций США составляет порядка 30%. В западных странах доля лизинга в обновлении промышленного парка оборудования и машин составляет более 25%. Увеличение объема лизинговых договоров за последнее десятилетие на внутреннем рынке России составило: в 1995г. – 50 млн. дол., в 1997г. – 500 млн. дол., в 2001г. – более одного млрд. дол.

Такое развитие лизинга в России объясняется преимуществами, которые получает как лизингополучатель, так и лизингодатель.

Одним из условий устойчивого функционирования лизинговой деятельности является постоянное совершенствование комплекса нормативно-правовых актов, призванных регулировать взаимоотношения лизингодателя и лизингополучателя,

лизингодателя и кредитной организации, изготовителя (продавца оборудования) и лизингодателя и другие взаимоотношения, возникающие в ходе осуществления лизинговых операций.

В процессе подготовки лизинговой сделки важным этапом, влияющим на ее эффективность, является квалифицированный выбор лизингополучателя, который определяется финансовым состоянием предприятия и показателями его платежеспособности.

Существующие "Методические рекомендации по реформе предприятия" предлагают использовать достаточно большой перечень показателей финансового состояния предприятий, что во многом усложняет процесс оценки лизингополучателя и даже может привести к противоречивым выводам.

По нашему мнению, оценка финансового состояния может ограничиваться коэффициентами абсолютной, быстрой и текущей ликвидности.

Предложенный подход к оценке экономического состояния предприятий позволяет лизинговой компании осуществлять отбор лизингополучателей путем их ранжирования по показателям финансового состояния.

Т а б л и ц а 1

Этапы	Содержание этапа	Критерии эффективности	
		качественные	количественные
1	Анализ финансового состояния лизингополучателей	– своевременная выплата лизинговых платежей на каждом этапе и в целом по всей сделке; – исключение потерь, связанных с невыполнением потенциальными лизингополучателями договорных обязательств по лизинговым выплатам	-
2	Ранжирование лизингополучателей по показателям финансового состояния	– исключение потерь, связанных с невыполнением потенциальными лизингополучателями договорных обязательств по лизинговым выплатам	-
3	Формирование портфеля заявок на лизинговые сделки для лизингополучателей с высоким рангом финансового состояния	– своевременные выплаты заработной платы работникам компании; – своевременные погашения кредитов; – своевременные расчеты с поставщиками различного рода ресурсов (материально-технических, энергетических); – своевременные расчеты с бюджетными организациями	оценка прибыльности заявок по уровню относительной рентабельности (I этап ранжирования)

П р о д о л ж е н и е т а б л. 1

4	Ранжирование менее	– исключение рисков, связанных с невыполнением	-
---	--------------------	--	---

	финансовоустойчивых предприятий с учетом ожидаемых у них рисков	лизингополучателями договорных обязательств по лизинговым выплатам	
5	Формирование портфеля заявок на лизинговые сделки для лизингополучателей с более низкими рангами финансового состояния	– своевременные выплаты заработной платы работникам компании; – своевременные погашения кредитов; – своевременные расчеты с поставщиками различного рода ресурсов (материально-технических, энергетических); – своевременные расчеты с бюджетными организациями	оценка прибыльности заявок по уровню относительной рентабельности (II этап ранжирования)

Для оценки эффективности этапов лизингового механизма в табл. 1 предлагается классификация количественных и качественных критериев, выполненных группой экспертов двух лизинговых компаний Ивановского региона.

В табл. 1 представлены критерии эффективности этапов лизингового механиз-

ма, реализация которого на ряде лизинговых сделок позволит увеличить прибыль на 15...20%.

Рекомендована кафедрой организации производства и логистики. Поступила 04.04.06.